

報道関係者 各位

名古屋オーシャンズのファンサービス向上をクラブネッツが支援 ～ ファンクラブサイトから購入・ホーム試合観戦でポイントが貯まる！～

名古屋オーシャンズ株式会社（本社：愛知県名古屋市、代表取締役社長：櫻井 嘉人、以下「名古屋オーシャンズ」）は、株式会社クラブネッツ（本社：東京都渋谷区、代表取締役社長：富安 仁、以下「クラブネッツ」）と提携し、Fリーグのフットサルクラブチームとして10周年を迎える名古屋オーシャンズのファンクラブ会員証に、共通ポイント搭載のCNカードを採用することになりました。名古屋オーシャンズは、クラブネッツのCNポイントと連携したファンクラブ向け会員サービスを開始いたします。

【名古屋オーシャンズ 会員特設サイト】



【来場ポイント端末】

ファンクラブ会員証をかざすと、来場ポイントをプレゼント。



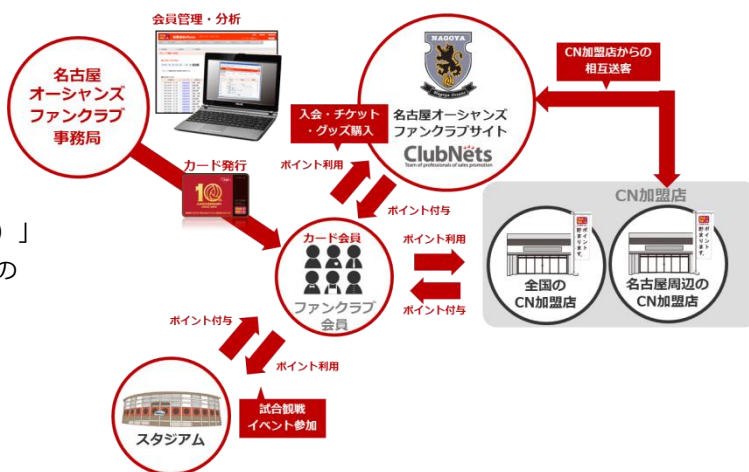
今回のサービスは、ファンクラブの組織運営に必要な入会管理・チケット販売・ECサイト・ポイントサービス・会員データベース・メール配信のシステムを全てパッケージ化。会員サイトからのチケット購入で、購入金額に応じたCNポイントが貯まります。また、テバオーシャンアリーナ開催のFリーグ公式戦を観戦すると、ファンクラブ会員証に来場ポイントとしてCNポイントが付与されます。なお、今後はCNポイントの利用で参加できる各種イベントが、順次企画される予定です。

◆マーケティングデータを元にした販促

ファンクラブ事務局では、入会管理・チケットやグッズの販売・来場管理の情報を一元管理できるため、ポイント利用状況や会員属性などの詳細データから、会員層に応じた最適なファンサービス・イベントを企画・実現できます。また、「一般会員（無料）」から「ファンクラブ会員（有料）」への切替促進で、コアなファンのより一層の獲得につなげられます。

◆スポーツ振興・ファンクラブ活性化

クラブネッツは全国のCN加盟店からの送客により、名古屋オーシャンズのファンを増やしていきます。今後もスポーツ振興を通じて、地域加盟店とCN会員の交流に貢献してまいります。



本件に関するお問合せ先

■ クラブネットスの事業概要

クラブネットスは、店舗販促を効率的・効果的に推進する「共通ポイント・プラットフォーム」の企画・開発・運営を行い、その情報管理やノウハウ提供、運用サポート、コンサルティングなどの『総合販促支援事業』を全国に展開しています。

地域展開に際しては、そのエリアにおける事業実績や評価が高い優良企業と業務提携を行い、パートナー企業が保有する資源や営業インフラとクラブネットスの共通ポイント・プラットフォームを融合させ、エリア特性を活かした形で加盟店拡大や会員増加施策を推進していきます。最近では、地域展開しているチェーン店舗運営企業をはじめ、プロスポーツチーム、新聞社、地域情報誌など様々な業種・業態の企業と連携し、異業種間の相互送客や地域振興の架け橋として活用されています。

クラブネットスの共通ポイント・プラットフォームを使ったサービスは、2016年4月現在、全国およそ100余りの拠点を展開されており、地域の市場規模や提携企業の活動段階に応じて、1地域あたり50～300の加盟店がポイント販促を実施しています。

【株式会社クラブネットス概要】

商号	: 株式会社クラブネットス
主要事業	: 共通ポイント・プラットフォームの企画・開発・管理・運営
設立年月日	: 平成16（2004）年9月27日
本社所在地	: 東京都渋谷区渋谷3-28-13 渋谷新南口ビル1F
代表者氏名	: 富安 仁
資本金	: 2億3,325万円（資本金：9,000万円 資本準備金：1億4,325万円）
ホームページURL	: http://www.clubnets.jp

■ 名古屋オーシャンズ クラブプロフィール

愛知県名古屋市をホームタウンとし、日本フットサルリーグ（Fリーグ）に加盟するフットサルクラブチーム。昨年度は、Fリーグ2015/2016プレーオフを制して年間優勝を果たし、9連覇を達成しました。チーム名の由来には、名古屋の玄関先である名古屋港にホームアリーナを構え、海を越え世界へはばたいて行きたいという意味が込められています。チームカラーはオーシャンレッド。



エンブレム



ロゴ

【名古屋オーシャンズ株式会社概要】

商号	: 名古屋オーシャンズ株式会社
主要事業	: プロフットサルクラブの運営管理
設立年月日	: 平成18（2006）年4月
本社所在地	: 愛知県名古屋市港区金城ふ頭二丁目7番
代表者氏名	: 櫻井 嘉人
ホームページURL	: http://www.nagoyaoceans.com/